



Wir suchen ab sofort einen  
**Business Development / Investor Relations Manager** (m/w/d)  
in Vollzeit

Die Nynomic AG ist im Scale Segment der Deutsche Börse gelistet und mit eigenständigen Marken und Tochtergesellschaften global aufgestellt. Weltweit führend in der berührungslosen optischen Messtechnik nutzen wir den stetigen Technologiewandel, um nachhaltiges Wachstum zu erzielen.

#### **IHRE AUFGABEN:**

- Unterstützung bei der Entwicklung von Teilbereichsstrategien in direkter Zusammenarbeit mit dem Management der Nynomic Gruppe
- Operative Begleitung einzelner M&A-Projekte zur optimalen Weiterentwicklung unserer Buy-and-Build Strategie
- Beteiligung an komplexen nationalen und internationalen M&A-Projekten (schwerpunktmäßig Akquisitionen) für die Nynomic Gruppe – von strategischen Portfolioergänzungen bis hin zu neuen Geschäftsfeldern
- Identifizierung von Innovationsopportunitäten
- Durchführung von Marktanalysen innerhalb unserer Zielmärkte, um Marktbewegungen frühzeitig zu erkennen und zu bewerten
- Analyse von Business-Plänen und Identifizierung von Wachstumsmöglichkeiten sowie Synergien und Risiken
- Durchführung von strategischen sowie finanziellen Bewertungen und Aufbereitung von Entscheidungsvorlagen für die Konzernführung
- Weiterentwicklung von Geschäftsmodellen und -prozessen
- Ansprechpartner für ausgewählte Investoren, Analysten und Medien zur finanziellen Performance & Unternehmensstrategie
- Beobachtung der Finanzmärkte; Auswertungen zu Aktienperformance, Investorenbasis, Analystenberichten sowie Wettbewerber- und Brancheninformationen

#### **IHRE FÄHIGKEITEN:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium im Bereich Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften
- Erste Berufserfahrung, bspw. innerhalb einer Beratungsfirma, oder in einem Researchhaus
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse und eine ausgeprägte Affinität zu technischen/digitalen Trends
- Viel Drive, Eigeninitiative und Selbstständigkeit und ein hohes Maß an Organisationsfähigkeit
- Starke Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie ein hohes Interesse an neuen und wechselnden Aufgabengebieten

- Umfangreiche Kenntnisse über den Kapitalmarkt, Börsenwesen, Corporate Finance, Controlling und Bilanzen
- Wir suchen nicht nur die fachliche Kompetenz, sondern vor allem den persönlichen FIT!
- Wir erwarten hohe Einsatzbereitschaft gepaart mit Gewissenhaftigkeit und professionellem Auftreten

#### **WIR BIETEN:**

- Standortwahl: Steinbach bei Frankfurt oder Wedel bei Hamburg
- Direkte Berichtslinie an den Vorstand
- Viel Raum für Kreativität und eine hohe Selbstgestaltung des Aufgabengebietes
- Ein attraktives Gehalt, spannende Netzwerke und ein starkes Team mit langfristigen Visionen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten und teilweise Nutzung des Homeoffice
- Förderung von Weiterbildungs- und Entwicklungsmaßnahmen
- Möglichkeiten zur frühen Verantwortungsübernahme mit hoher Eigeninitiative

#### **IHRE ANSPRECHPARTNERIN:**

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Barbara Prah

Human Resources

+ 49 4103 9308-412

career@nynomic.com

www.nynomic.com

Gerne nehmen wir Bewerbungsunterlagen auch verschlüsselt entgegen, sprechen Sie uns dazu einfach telefonisch an.