



Wir suchen ab sofort einen  
**Junior Business Development Manager** (m/w/d)  
in Vollzeit

Die Nynomic AG ist im Scale Segment der Deutsche Börse gelistet und mit eigenständigen Marken und Tochtergesellschaften global aufgestellt. Weltweit führend in der berührungslosen optischen Messtechnik nutzen wir den stetigen Technologiewandel, um nachhaltiges Wachstum zu erzielen.

**IHRE AUFGABEN:**

- Unterstützung bei der Entwicklung von Teilbereichsstrategien in direkter Zusammenarbeit mit dem Management der Nynomic Gruppe
- Operative Begleitung einzelner M&A-Projekte zur optimalen Weiterentwicklung unserer Buy-and-Build Strategie
- Beteiligung an komplexen nationalen und internationalen M&A-Projekten (schwerpunktmäßig Akquisitionen) für die Nynomic Gruppe – von strategischen Portfolioergänzungen bis hin zu neuen Geschäftsfeldern
- Identifizierung von Innovationsopportunitäten
- Durchführung von Marktanalysen innerhalb unserer Zielmärkte, um Marktbewegungen frühzeitig zu erkennen und zu bewerten
- Analyse von Business-Plänen und Identifizierung von Wachstumsmöglichkeiten sowie Synergien und Risiken
- Durchführung von strategischen sowie finanziellen Bewertungen und Aufbereitung von Entscheidungsvorlagen für die Konzernführung
- Weiterentwicklung von Geschäftsmodellen und -prozessen

**IHRE FÄHIGKEITEN:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium im Bereich Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften
- Erste Berufserfahrung wünschenswert, bspw. gerne innerhalb einer Beratungsfirma
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse und eine ausgeprägte Affinität zu technischen/digitalen Trends
- Viel Drive, Eigeninitiative und Selbstständigkeit und ein hohes Maß an Organisationsfähigkeit
- Starke Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie ein hohes Interesse an neuen und wechselnden Aufgabengebieten
- Wir suchen nicht nur die fachliche Kompetenz, sondern vor allem den persönlichen FIT!
- Wir erwarten hohe Einsatzbereitschaft gepaart mit Gewissenhaftigkeit und professionellem Auftreten

**WIR BIETEN:**

- Standortwahl: Steinbach bei Frankfurt oder Wedel bei Hamburg
- Viel Raum für Kreativität und eine hohe Selbstgestaltung des Aufgabengebietes
- Eine steile Lernkurve, ein attraktives Gehalt, spannende Netzwerke und ein starkes Team mit langfristigen Visionen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Flexibel Arbeitszeiten und teilweise Nutzung des Homeoffice
- Förderung von Weiterbildungs- und Entwicklungsmaßnahmen

**IHRE ANSPRECHPARTNERIN:**

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Barbara Prahl  
Human Resources  
+ 49 4103 9308-412  
career@nynomic.com  
www.nynomic.com

Gerne nehmen wir Bewerbungsunterlagen auch verschlüsselt entgegen, sprechen Sie uns dazu einfach telefonisch an.